

Note d'information
FNCL – CEREVIA / DIJON CÉRÉALES
 Réunion du 01 juillet 2025

Une rencontre s'est tenue entre les représentants de la FNCL et CEREVIA / DIJON CÉRÉALES au siège de la FNCL. Cette visite au Maroc a été rendue possible grâce aux recommandations de M. Bilal HAJJOUJI (ONICL), M. Aziz Abdelali (SONACOS) et de S.E. M. Mohamed Ameur, Ambassadeur du Maroc à Bruxelles.

Participants :	- CEREVIA / DIJON CÉRÉALES, représentées par Dr Abdessamad Seddas (Directeur Général du laboratoire SEDIAG), M. Alain Caekaert (Directeur Général de CEREVIA), M. Franck Pasquier (Responsable commercial de CEREVIA), M. Christophe Richardot (Directeur Général de Dijon Céréales). - FNCL, représentée par son Président M. Omar YACOUBI SOUSSANE, M. Hanine TAZI et Mme Siham FELLAOUI
----------------	---

Objectif de la visite :

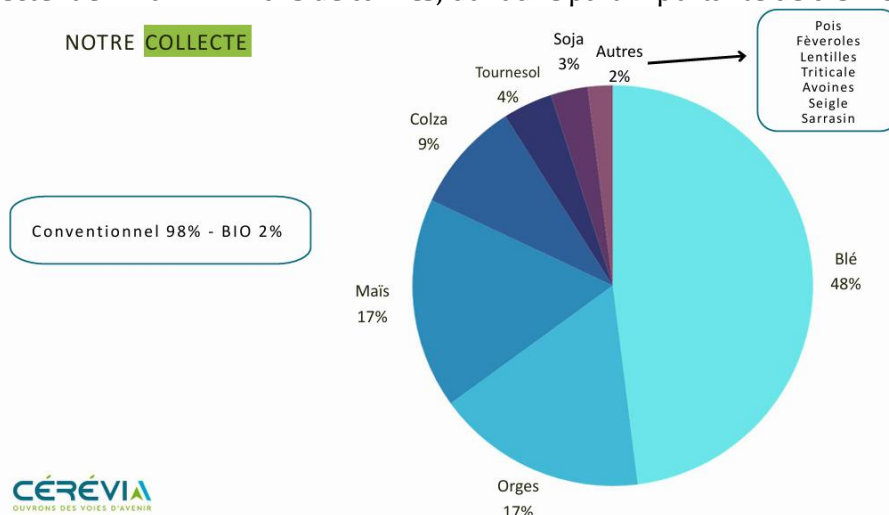
Mieux comprendre les attentes des acteurs locaux ainsi que les exigences qualitatives du marché marocain afin de proposer une offre adaptée et pouvoir s'inscrire durablement parmi **les fournisseurs français directs de blé tendre** du Maroc, sans passer systématiquement par des négociants intermédiaires.

PRÉSENTATION DE CEREVIA / DIJON CÉRÉALES

DIJON CÉRÉALES : coopérative agricole française regroupant 3 000 producteurs de blé, avec une collecte annuelle d'environ 900 000 tonnes et un chiffre d'affaires de 500 000 euros. Elle se distingue par une stratégie de diversification ambitieuse :

- Développement de **nouvelles filières résilientes aux aléas climatiques** comme l'orge brassicole, le seigle, les féveroles et le sarrasin.
- Exploitation de 160 unités de **méthanisation** produisant du biogaz à partir des déchets agricoles, ce processus permet l'alimentation de 80 000 habitants en énergie.
- Développement de l'**agri-photovoltaïsme** avec 1 000 hectares exploités dans le cadre de projets de partenariat avec Shell, EDF et Total.
- Renforcement de la **digitalisation** pour l'amélioration du rendement, grâce à une équipe de data scientists spécialisée dans la collecte et l'analyse des données (collecte de l'information auprès des agriculteurs et comparaison avec les zones proches).

CEREVIA : Union de commercialisation de quatre coopératives, dont Dijon Céréales représente 50% des volumes. Ensemble, elles collectent environ **2 millions de tonnes**, dont une part importante de blé meunier.



- **Répartition du Marché en volume :** 53 % de la production locale est destinée au marché intérieur, tandis que le reste (incluant blé tendre, orge et maïs) est principalement exporté vers le bassin méditerranéen, notamment l'Espagne, l'Italie et la Grèce. L'Algérie est désormais exclue pour des raisons géopolitiques.
- **Produits exportés par type de filière :**

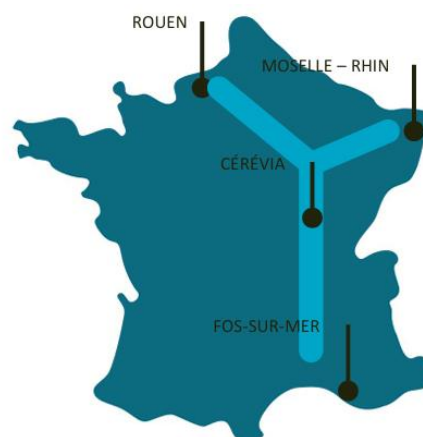
FABRICANTS D'ALIMENTS POUR BÉTAIL	AMIDONNIERS	TRITURATION
- Blé fourrager - Orge - Sorgho - Triticale - Pois	- Blé - Maïs	- Colzas - Sojas - Tournesols

- **Silos portuaires et capacité de chargement :** CEREVIA dispose de ses propres silos portuaires de 60KT à Fos-sur-Mer. Sa capacité de stockage totale dans les différents ports est de 200 KT. La capacité de chargement peut aller de 3000 à 30 KT par navire.
- **Couverture logistique :**

Une implantation géographique stratégique

→ Une couverture multidirectionnelle en "Y", via Rouen, Moselle, Rhin et Fos-sur-Mer

→ Des accès variés, sur les marchés locaux et internationaux



- **Objectif commercial pour le Maroc :** Nouer des partenariats directs avec des meuniers et importateurs marocains, sans systématiquement recourir à des intermédiaires.
- **Volume cible :** 100 000 tonnes/an (+/- 50 000 t), dès la mi-août 2025.

PRÉSENTATION DE LA FNCL

Le président de la FNCL a, pour sa part, présenté les principales missions de la Fédération, en mettant en avant **son rôle central dans l'approvisionnement du marché marocain en céréales.**

Il a insisté sur **l'expertise reconnue des importateurs marocains**, tant au niveau national qu'international, soulignant leur **parfaite maîtrise des opérations d'importation ainsi que leur capacité à diversifier les origines d'approvisionnement.** Cette agilité permet d'assurer la sécurité, la continuité et la compétitivité des approvisionnements, même dans des contextes de marché volatils ou instables.

Il a également rappelé que la FNCL est l'interlocuteur institutionnel des pouvoirs publics pour plusieurs volets stratégiques, notamment :

- **Le suivi et la gestion des stocks de sécurité au niveau national,**
- **La coordination des opérations logistiques, en particulier dans les ports,**
- **Le suivi et la coordination des aspects réglementaires et sanitaires liés aux importations céréalières.**

Dans le souci de mieux orienter **CEREVIA** dans sa démarche commerciale et de l'aider à **proposer une offre adaptée aux besoins du marché marocain**, le président a présenté l'environnement spécifique du secteur céréalier au Maroc. Il a insisté sur l'importance capitale du respect des critères de **qualité** et de **prix**, qui constituent des facteurs de différenciation majeurs entre les fournisseurs.

Il a précisé qu'à l'heure actuelle, bien que le blé tendre français soit compétitif en termes de prix, il ne se distingue pas nécessairement par la qualité, notamment au regard des besoins spécifiques des minoteries marocaines. Ces dernières recourent fréquemment à des mélanges de blés provenant d'autres origines, présentant des taux de protéines plus élevés (**jusqu'à 12,5 %**), afin d'atteindre le niveau de qualité requis pour la panification, soit un minimum de **11,5 % de protéines**.

Rappel des caractéristiques du Marché Marocain des Céréales

Volumes Importés par an

- Blé tendre : **5 millions de tonnes**.
- Maïs : **2,5 à 3 millions de tonnes**.
- Blé dur : **1 million de tonne**.
- Orge : **800 KT à 1,5 MT** (volumes variables selon les besoins d'élevage).

Politique Douanière et prix local cible

- Pas de fermeture du marché depuis 2022 y compris durant la récolte locale (en raison des sécheresses récurrentes).
- Prix local cible sortie du port : **270 DH/tonne**.

Particularités de la Minoterie Marocaine

- Secteur très concurrentiel avec la présence de nombreux moulins.
- Recours régulier à des groupements d'achat pour mutualiser les importations.
- Les grands moulins, notamment à Casablanca, disposent d'équipements de pointe (laboratoires, boulangeries pilotes) et approvisionnent des groupes internationaux (McDonald's, Paul, Bimbo...).

Répartition des Importations par Ports

Le port de Casablanca concentre entre **60 % et 65 % des volumes**, grâce à des infrastructures portuaires et logistiques de premier ordre. Il est suivi par **le port de Jorf Lasfar**, qui capte entre **20 % et 25 %** des flux, grâce à la performance de son terminal céréalier, tant en matière de cadence de déchargement que de capacité d'accueil, notamment pour les navires de type Panamax, rendue possible par son tirant d'eau.

Le port d'Agadir assure environ **10 % à 15 %** des importations, soutenu également par un silo portuaire fonctionnel. Les ports de Safi et Nador complètent ce dispositif, avec des parts plus modestes, estimées respectivement entre 3 % et 5 % pour Safi, et entre 5 % et 6 % pour Nador.

A noter que **le port de Nador est le plus proche au port de Fos-sur-Mer**, en termes de distance maritime. La liaison maritime entre les deux ports se fait uniquement en Méditerranée, sans passer par le détroit de Gibraltar. Contrairement aux autres ports marocains (Casablanca, Jorf Lasfar et Agadir) qui sont situés sur la façade atlantique.

PROCHAINES ÉTAPES IDENTIFIÉES

CEREVIA et Dijon Céréales invitent les membres de la FNCL pour une **visite en France** incluant :

- Rencontre au siège ;
- Visite des installations de méthanisation et projets photovoltaïques ;
- Rencontres avec des agriculteurs français ;
- Présentation des projets liés à l'usage de la digitalisation et de l'IA pour améliorer la veille et le rendement.

Objectif : Développer des **partenariats durables et directs** pour l'approvisionnement marocain, en particulier sur les segments :

- Blé meunier.
- Orge.
- Autres céréales à potentiel.